



COMUNICATO STAMPA

Pillar Data Systems continua l'espansione globale portando lo storage "Application Aware" in Italia

San Jose, California – 29 aprile 2009 – [Pillar Data Systems](#), il principale produttore di sistemi di storage "Application Aware" (storage sensibile alle applicazioni), ha annunciato oggi di essersi espansa in Italia con l'apertura di un ufficio a Milano. Con l'assunzione del veterano dello storage **Marin Debelic** come country sales manager a capo del team italiano, Pillar Data Systems continua a crescere sul mercato europeo.

Nel breve periodo in cui ha lavorato in Italia, Pillar ha già conquistato diversi nuovi clienti, fra cui un'importante catena di supermercati e [Cedacri](#), società specializzata in servizi informatici per il settore bancario e istituzioni, che si uniscono alla sua lista sempre in crescita di clienti mondiali.

"Non potrei essere più felice di unirmi al team di Pillar in un momento così entusiasmante nella storia dell'azienda. Non ricordo un periodo in cui ci sia stato più bisogno di una società che offra più efficienza, più valore a fronte degli investimenti ed un servizio clienti senza pari," ha detto Debelic. "Nel mercato italiano dello storage oggi c'è un ampio spazio per un vendor che offra una tecnologia davvero innovativa e una filosofia di business che abbracci il canale. Ci aspettiamo che l'Italia costituisca un grande e completo successo per noi, i nostri partner e i nostri clienti."

Oltre alle partnership con rivenditori chiave, la nomina di Marin Debelic come country sales manager italiano garantirà la continuazione del successo globale di Pillar. Debelic porta con sé un background educativo in ingegneria elettronica e una solida esperienza commerciale in Italia dove ha creato e fatto crescere una forte base d'utenza per NetApp. Debelic ha inoltre ricoperto un ruolo importante nella divisione Global di Dell a Milano. In aggiunta al suo know-how nelle vendite, Pillar sfrutterà la sua esperienza nel sviluppare nuovi mercati nel Sud Europa e nei Balcani.

"Con il nostro approccio innovativo di "Application Aware Storage" e i progressi rivoluzionari ottenuti nell'efficienza dello storage, possiamo dimostrare tangibilmente il nostro valore ai potenziali clienti, ottenendo una continua crescita nel mercato globale," ha detto Bob Maness, vicepresidente globale per il marketing e le vendite di canale. "Con persone di talento come Marin Debelic nella nostra squadra e le nostre alleanze strategiche con importanti partner di canale, siamo certi che continueremo a mantenere nell'Europa del sud il livello di successo che abbiamo raggiunto negli Stati Uniti e nel resto del mondo."

Le innovazioni di Pillar nella tecnologia dello storage si estendono ben oltre la sua efficienza senza pari e la garanzia di utilizzo del 80% della capacità lorda. Di recente Pillar ha ottenuto eccezionali risultati in termini di prestazioni e di rapporto prezzo/prestazioni per lo storage di classe Enterprise come riportato dal suo primo benchmark SPC-1. Inoltre, Pillar ha annunciato da poco il suo uso innovativo dei drive allo stato solido (SSD) nei suoi sistemi di storage Pillar Axiom. Tramite questa tecnologia, Pillar abatterà il rapporto costo/IOP portandolo alla metà di quello dei tradizionali drive Fibre Channel.

Diventare partner di canale Pillar

Con il recente incremento dell'attività sia in Europa che in nord America, Pillar Data System sta reclutando partner di canale per queste aree. Come parte del proprio programma di partnership, Pillar offre opportunità di ulteriore formazione e certificazione, oltre all'assistenza nell'identificare importanti opportunità di vendita che assicurino il successo dei partner. Con una continua formazione su aggiornamenti, nuovi prodotti e supporto tecnico, l'obiettivo di Pillar è di creare un'alleanza di partner che arrivi a dimostrarsi lucrosa per

tutte le parti coinvolte, fornendo una soluzione superiore con un servizio ai massimi livelli. Per ulteriori informazioni su come diventare partner di Pillar potete visitare <http://www.pillardata.com/partners/channel/>.

Chi è Pillar Data Systems

Fondata nel 2001, Pillar Data Systems sviluppa sistemi di storage "Application Aware" per organizzazioni di medie e grandi dimensioni. Con i tassi di utilizzo più elevati di tutta l'industria dello storage, la soluzione Pillar Axiom è il sistema di storage più efficiente oggi sul mercato. Il Pillar Axiom riduce i tempi di amministrazione e il TCO di oltre il 50%, e inoltre costituisce l'unico sistema di storage che sappia differenziare il servizio sulla base delle priorità degli applicativi ("Application Aware"). Progettato da zero come univo vero sistema di storage sensibile alle applicazioni, il Pillar Axiom permette agli utenti di associare più caratteristiche applicative ai livelli di servizio appropriati nell'ambito di una piattaforma di storage unificata. Pillar Data Systems è finanziata privatamente da Tako Ventures LLC, la società di venture capital di Larry Ellison.

L'azienda ha sede al 2840 di Junction Avenue, San Jose, California 95134. Sul Web la si può trovare su <http://www.pillardata.com>, per telefono allo 001-408-503-4000 e per email all'indirizzo sales@pillardata.com.

Per ulteriori informazioni potete contattare:

Pillar Data Systems

Italy Office

Regus Business Centre
Via Senigallia 18/2 - Torre A
Milano 20161
Tel: +39 02 64672 688
Fax: +39 02 64672 400
infoit@pillardata.com

Chris Drago

Sr. Director, Corporate Communications

Pillar Data Systems
cdrago@pillardata.com
408.518.4636

Don Jennings

Lois Paul & Partners
don_jennings@lpp.com
781.782.5756

Ufficio Stampa Italia

Cynthia Carta Adv.

Advertising Communication
Via Monte Rosa, 74
20149 MILANO
Ph. +39 (0)2 45484666 Fax +39 (0)245484685
Mob. +39 3385909592
e-mail cyncarta@cynthiacartaadv.it
www.cynthiacartaadv.it